



pcvisit stoppt die Pflegekosten-Explosion

Software-Pflege gegen hohe Software-Kosten

Dresden, 01.02.2012 Altenpflege, Autopflege, Softwarepflege... überall steigen die Kosten explosionsartig. Nicht so bei der pcvisit Software AG. Denn jetzt gibt es bis Ende Februar für alle pcvisit Produkte die Gratis-Software-Pflege.

pcvisit-Kunden erhalten ab dem Kauf ein Jahr lang kostenlos alle Updates auf Nachfolgeprodukte.

„Wir reduzieren die Kosten, die durch die Wartung älterer Softwareversionen entstehen. Diese Einsparungen geben wir an unsere Kunden weiter und gestalten so unser Angebot noch einmal deutlich attraktiver“, erklärt Susanne Kroh, Vertriebsleiterin bei pcvisit. „Der sogenannte Softwarepflegevertrag fällt weg und wir ermöglichen unseren Kunden die Nutzung der neusten pcvisit-Produkte.“

Zum Thema Nachfolgeprodukte, die unter die neue Regelung fallen, konnte man aus pcvisit-Kreisen jüngst erfahren: Die Entwicklungspipeline ist gut gefüllt!

Ansprechpartner

Susanne Kroh
Leiterin Vertrieb & Marketing

pcvisit Software AG
Tatzberg 47/49
01307 Dresden
Fon: 0351/7 96 59 30
Fax: 0351/7 96 59 32

E-Mail: presse@pcvisit.de
www.pcvisit.de
www.DankeSupporter.de



Über pcvisit Software AG

„Ihre Probleme sind unsere Leidenschaft“

Mit eigener Forschung und Entwicklung am Standort Dresden realisiert pcvisit Softwarelösungen für die internetbasierte Zusammenarbeit in Echtzeit.

Zusammen mit Partnern, mit eigenem Vertrieb sowie online vermarkten und vertreiben wir Produkte aus den Bereichen Desktop Sharing, insbesondere für den Einsatz im Online-Support.

Das Besondere dieser Anwendungen ist die Möglichkeit der weltweiten Zusammenarbeit über das Internet in Echtzeit, ohne jede Vorbereitung, mit dem Gefühl, Kunde, Kollegen und Partner sitzen an einem Ort, an einem Tisch.

Unsere besondere Leidenschaft gilt dem Support im IT-Bereich. Zusammen mit IT-Supportern entwickeln wir aus gemeinsamen Ideen nützliche Software für den Online-Support. Von der Analyse über die Unterstützung bis hin zur Abrechnung kann der Supporter pcvisit Produkte einsetzen, immer wieder neuen Kundennutzen erzeugen und damit Geld verdienen.

Das Angebot reicht von Standard-Boxprodukten bis hin zu hoch integrierbaren Lösungen auf Basis von caloa, unserer RTC-Engine.

2004 gegründet - Standorte in Dresden und Alzenau - spezialisiert auf Kundennutzen